

MicroEMPRESA en Internet - **PROMOCIÓN ACTIVA en Internet**



Aumenta tus ventas promocionando tu empresa en Internet allí donde el cliente te busque. Date a conocer en Internet, llega a más clientes, fideliza con campañas de promoción dirigidas

4 HORAS

Empresa **MÁS VISIBLE** con **POSICIONAMIENTO VIRTUAL** para tener presencia en la red y facilitar al cliente que encuentre tu negocio

- Códigos QR para acceso rápido y directo; creación, beneficios y utilidades para facilitar a tu cliente que llegue a la información digital sobre tu empresa
- Mapas virtuales con los datos de la empresa; posicionamiento de la empresa para tener visibilidad en los principales mapas de buscadores
- Reputación online: Alertas en la red para conocer novedades del sector, de la competencia, y lo que publican de nosotros mismo
- Asesoramiento sobre el correcto posicionamiento de páginas web

Empresa con **MÁS CLIENTES** con **PROMOCIÓN ACTIVA DEL NEGOCIO EN LA RED e INTERACCIÓN DIGITAL** para atraer nuevos clientes y provocar ventas

- Dinamización en medios sociales; cuáles son los más adecuados para mi sector y cómo me dirigo a mis clientes
- Publicidad en Internet; cómo y cuándo hacer campañas de publicidad online
- Gestión y generación de publicidad en medios sociales con presencial profesional
- Formularios de recogida de pedidos, sugerencias o satisfacción

Empresa que **POSICIONA** de un **MODO OPTIMIZADO** su **WEB**, para lograr que los clientes lleguen a su web de modo rápido y allí donde les buscan

- Prácticas de posicionamiento SEO en los buscadores de máximo uso según localización o sector
- Prácticas de dinamización del portal para lograr una presencia más optimizada y adecuadas posiciones en los buscadores
- Prácticas de relación con otros canales de promoción de la empresa

Empresa con **MÁS VENTAS** mediante **MARKETING ONLINE** para fidelizar clientes

- Promoción por mailing o envíos de mensajes masivos dirigidos a clientes registrados: diseño de mailing y envío segmentado.
- Otras vías de comunicación con el cliente con la nueva WhatsApp Business
- Asesoramiento sobre cumplimiento de LOPD y referencias al Nuevo Reglamento General de Protección de Datos (RGPD).
- Explotación de datos: Cómo consultar e interpretar datos de comportamiento de clientes



MikroENPRESA SUSTATZE AKTIBOA

Zure enpresa sustatzeko eta erabiltzen teknologiak egiten duten eraginkorragoa. Eman zu ezagutzera interneten, iritsi bezero gehiagorengana, informazioa leialdu eta bildu segurtasunez

4 ORDU

POSIZIONAMENDU BIRTUALA sarean **PRESENTZIA GEHIAGO** izateko eta bezeroari zure negozioa bilatzea errazteko, zurearen antzeko negozio baten bila ari denean

- Presentzia digital egoki bat izateko praktikak, hala nola web orrialdea edota sare sozialak. Bilatzaile garrantzitsueneta. Ongi posizionatuta egon.
- QR kodeen bitartez azkar eta zuzen zure presentzia digitalera ailegatu; nola sortu, onurak eta erabilgarritasuna zure bezeroek zuri buruzko informazioa aurki dezaten.
- Mapa birtualetan zure enpresa modu egokian kokatu. Bilatzaile nagusien mapa zerbitzuetan enpresa agertarazi.
- Irisgarritasuna eta Responsive web diseinuari buruzko aholkularitza, bisitariak edozein gailutik esperientzia egokia jaso dezan.
- Online erreputazioa: Alertak jarri gure sektorearen, kompetenziaren edota gutaz publikatzen diren gauzetaz jakitun egoteko

BEZERO BERRIAK erakartzeko eta salmentak bultzatzeko negozioaren **PROMOZIO AKTIBOA SAREAN:**

- Sare sozialetan dinamizazioa, nire sektorean zeintzuk dira egokienak eta bertan nola aurkezten naizen.
- Interneten publizitatea: Noiz eta nola egin publizitate kanpainak.
- Presentzia profesionala duten sare sozialetan iragarkiak sortu eta kudeatu

Bezeroak fidelizatu **ONLINE MARKETING**-ari esker **SALMENTA GEHIAGO** lortzeko

- Erregistratutako bezeroei mailing bidezko promozioa egin: nola diseinatu eta interesatuta daudenei bakarrik bidali
- Whatsapp Business aplikazioa erabiliz bezeroarekin beste komunikazio bide batzuk zabaldu.
- Eskaeren, iradokizunen edo gogobetetze ikestak biltzeko formularioak
- Datu Babesaren Legea (LOPD) eta araute berriaren (RGPD) legee buruzko aholkularitza.
- Datu analisia: Nola kontsultatu eta irakurri nire bezeroen jarreraren datuak

MODU EGOKIAN WEB ORRIALDEA POSIZIONATZEN duen enpresa, bezeroak berre orrialdera heldu daitezen modu arin eta zuzenean

- Bilatzaileetan SEO posizionamendua hobetzeko praktikak, kokapena eta sektorea kontutan hartuz.
- Bilatzaileetan modu egokian agertzeko asmoz, webgunea dinamizatzeko praktikak
- Enpresaren beste promozio kanalekin zerikusia duten praktikak